

できるビジネスパーソン の見分け方

次の質問について、賛同できるかどうかについて次のレビューシートに記入します。適切な数字を丸で囲んでください。

- 5 - 強くそう思う／強く当てはまる
- 4 - ややそう思う／やや当てはまる
- 3 - どちらもでもない
- 2 - あまりそう思わない／あまりあてはまらない
- 1 - まったくそう思わない／全く当てはまらない

①思い通りに行かなくても気にしない。

1	2	3	4	5
---	---	---	---	---

②何歳になっても考え方は変えられると思う。

1	2	3	4	5
---	---	---	---	---

③分からないことは相手にはっきり伝える。

1	2	3	4	5
---	---	---	---	---

④典型的なイメージやステレオタイプを考えることに意義を感じない。

1	2	3	4	5
---	---	---	---	---

⑤仲間は多様な方が成果を出しやすいと思う。

1	2	3	4	5
---	---	---	---	---

⑥相手を知りたいときは一緒に食事をする。

1	2	3	4	5
---	---	---	---	---

⑦考え込まずに行動をするタイプだ。

1	2	3	4	5
---	---	---	---	---

⑧自分が苦手な領域は別の人に任せる。

1	2	3	4	5
---	---	---	---	---

できるビジネスパーソンの見分け方

⑨情熱を持って説得するのが得意だ。

1	2	3	4	5
---	---	---	---	---

⑩相手と共通の話題を探して会話するようにしている。

1	2	3	4	5
---	---	---	---	---

⑪相手が分かるまで意思疎通をするタイプだ。

1	2	3	4	5
---	---	---	---	---

⑫相手に溶け込むためには共通の話題や趣味が必要だと思う。

1	2	3	4	5
---	---	---	---	---

⑬語学力はコミュニケーションをとる際に軽視しても構わない。

1	2	3	4	5
---	---	---	---	---

⑭相手と素直な意見を交わすことに抵抗感がない。

1	2	3	4	5
---	---	---	---	---

⑮相手の言い分をまず聞くタイプだ。

1	2	3	4	5
---	---	---	---	---

⑯職場で自分の居場所を作るのが得意。

1	2	3	4	5
---	---	---	---	---

⑰仲間と行動するときには目的を意識する。

1	2	3	4	5
---	---	---	---	---

⑱柔軟に考えることが得意だ。

1	2	3	4	5
---	---	---	---	---

⑲仲間をワクワクさせるとお互いに親しくなりやすくなると思う。

1	2	3	4	5
---	---	---	---	---

⑳上下関係を意識しない方が居心地よく感じる。

1	2	3	4	5
---	---	---	---	---

合計得点 点

76～100点 = 多くの場面で力を発揮できるタイプです。

51～75点 = 苦戦する場合がありますが、おおむね力を発揮できるタイプです。

26～50点 = 条件がそろうと力を発揮できるタイプです。

0～25点 = まだ力を発揮していないようですが、伸びしろが多く潜在能力も高いタイプです。